

## SOLUCIÓN COMPARTICIÓN FLUJO DE VENTAS MICROSOFT DYNAMICS NAV

El proceso de compartición del flujo de ventas confiere la posibilidad de, en una instalación con dos empresas, gestionar sus maestros (clientes, contactos, productos, etc.) y operaciones (pedidos) de forma unificada dado que ambas empresas comparten sus datos de configuración y las operaciones a realizar en cada una de las empresas (pedidos de ventas) pueden plantearse independientemente de la empresa en la que ha accedido el usuario ya que en ellas es posible determinar la empresa en la que realmente se registrará la operación manteniendo la numeración de los documentos generados independiente para cada empresa

La funcionalidad se complementa con la gestión unificada del stock de los productos dado que sus estadísticas de movimientos y por tanto su disponibilidad se mantiene como un dato común

- Compartición de configuraciones adicionales de los maestros
  - Grupo precio cliente
  - Dto. factura cliente
  - Dto. factura proveedor
  - Tarifa compra producto
  - Envío a-Dirección
  - Dirección pedido proveedor
  - Banco cliente
  - Banco proveedor
  - Unidad medida producto
  - Referencia cruzada producto
  - Precio venta
  - Descuento línea venta
  - Precio compra
  - Descuento línea compra
  - Día pago
  - Periodo no pago
  - Dir. pago cliente
  - Dir. pago proveedor

### Ventajas:

- Facilidad, rapidez y consistencia en la configuración de la aplicación dado que no es necesario realizar esta tarea para cada una de las empresas. Todos los datos necesarios para la gestión de ventas son compartidos entre las dos empresas.
- Rapidez en la realización del proceso de ventas dado que los usuarios no requieren cambiar de empresa para realizar los pedidos. La empresa en la que se realizará definitivamente la operación es un dato a nivel de línea de pedido.

### Características

- Compartición de maestros: Los maestros con los que es posible la gestión unificada son los siguientes:
  - Cliente
  - Proveedor
  - Producto
  - Contacto



The screenshot shows the 'Pedido venta' (Sales Order) window in Microsoft Dynamics NAV. The window title is 'VP08/00001 CLIENTE GENERICO - Pedido venta'. The 'General' tab is active, showing various fields for customer and order information. Below the fields is a table with two rows of product lines.

Tipo	Nº	Empresa	Descripción	Cantidad	Precio v...	Importe I
Producto	010111930	EMPRESA 1	MOTOR DE ARRANQUE	2	610,00	
Producto	010111930	EMPRESA 2	MOTOR DE ARRANQUE	3	610,00	

# HOJA SUMARIO DE PRODUCTO



- Compartición de configuraciones generales de la empresa
  - Términos pago
  - Divisa
  - Idioma
  - País
  - Condiciones envío
  - Vendedor/Comprador
  - Almacén
  - Unidad medida
  - Código postal
  - Cód. provincia
  - Forma pago
  - Transportista
  - Nos. serie
  - Tipo cambio divisa
  - Grupo descuento cliente
  -
- Grupo descuento producto
- Dimensión
- Valor dimensión
- Categoría producto
- Grupo producto
- Lín. nº serie
- Plazo
- Compartición del procesamiento de pedidos
  - Cab. venta
  - Lín. Venta
- Compartición del stock y su valoración
  - Mov. producto
  - Movimiento valor
  - Asignación cargo prod. (ventas)

Características	Descripción
COMPARTICIÓN FLUJO DE VENTAS	Gestión común entre las dos empresas de una base de datos de los maestros y configuraciones adicionales relacionadas con el flujo de ventas Gestión común entre las dos empresas de una base de datos del stock de los productos. Asignación a nivel de línea de pedido de la empresa destino de la venta

**Madrid · Barcelona · Castellón · Lleida**  
 902 022 634 · [innova@innovaconsulting.es](mailto:innova@innovaconsulting.es)  
[www.innovaconsulting.es](http://www.innovaconsulting.es)